

*Im Zuge unserer  
kommerziellen Entwicklung suchen wir einen*

## **Technischen Verkäufer im Außendienst (m/w)**

Vollzeit, ab sofort

***Ihre Mission? Die technische Beratung von Kunden im Bereich Konstruktion.***

### **Ihr Aufgabengebiet:**

- Potenzielle Kunden sowie deren Ansprechpartner ausfindig machen
- Ausarbeitung maßgefertigter Lösungen / Auswahl der Wirbelringschrauben je nach Anwendung beim Kunden
- Einpflegung unserer Wirbelringschrauben in das Lastenheft der Kunden
- Erfassung von Markttendenzen und -neuigkeiten
- Berichterstattung von Neuentwicklungen und technisches „Feedback“ innerhalb der Firmengruppe

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene technische Ausbildung (BAC+3) sowie verkaufstechnisches Denken
- Perfekte Sprachkenntnisse in Englisch. Weitere Sprachen von Vorteil.
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung in einer ähnlichen Funktion
- Hohe Reisebereitschaft
- Beherrschung angewandter Verkaufstechniken
- Guter Umgang mit den aktuellen Kommunikationstechnologien (Social Media, usw.)
- Klare Ausdrucksweise und Gewandtheit am Telefon
- Technisches Interesse

### **Ihre Eigenschaften:**

- Kooperationsbereitschaft und respektvolles Auftreten
- Strategische Vision, Organisationstalent, Durchsetzungsvermögen
- Selbstständig und umgänglich

### **Als Arbeitgeber bietet CODIPRO seinen Mitarbeitern:**

- Eine professionelle Weiterentwicklung durch angepasste Schulungen
- Die Möglichkeit, Verantwortung in der Firma zu übernehmen
- Eine angenehme Arbeitsumgebung innerhalb eines dynamischen Teams
- Ein attraktives Gehaltspaket
- Die Möglichkeit, im Homeoffice zu arbeiten

**Fühlen Sie sich angesprochen?  
Senden Sie Ihren  
Lebenslauf und ein kurzes  
Motivations schreiben an:**

**fannet@alipa.lu**